

経営・学術メディカルパッケージ

サポートこそがプラチナムメディカルの最も重要な業務と言えます。弊社製品をお取扱いいただいておりますが、本当のお付き合いのスタートとなります。今後も更なるサポート体制の充実化を図り、常に「どこよりも信頼できるメディカル企業であること」を目指していきます。



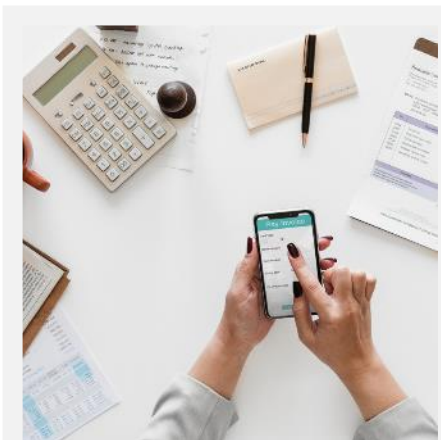
施術トレーニング

施術は、いかに結果を出すか。結果とは、いかに変化させるかです。今の器械は大変優秀で器械のことをよく理解していれば必ず結果は出ます。そのときに器械をあてる体のポイントが大変重要になります。そのポイントを徹底トレーニングします。



皮膚・器械知識、勉強

本物のプロのエスティシャンを育てるために、作用機序や理論、豊かな知識をはじめ、高度な皮膚学、器械学までを分かり易くお教えいたします。そのためお客様に質問されても即座に回答できるようになります。



施術料金案

実際の商圈や事業規模にあったマーケティング調査をもとに、ターゲット層のニーズをくわしく分析。実状にあった料金Planをご案内し収支を解説。短期的だけでなく、中長期的な事業計画までご提案します。



集客法

いかに一人でも多く取り込むか、業界は熾烈な競争が続いています。リピーターを増やしながら、新たな顧客をつくるために、営業面からもサポート。マーケティング理論にもとづいて販売促進、販売戦略を提供します。



お客様対応とクロージング

お客様本位。お客様第一主義。お客様が本当に何を求めているか。接客や、とくに接客サービスなどの勉強会、マニュアル作成もサポート。クロージングまでを徹底指導します。

製品には上記がパッケージになっております